

## Responsable commercial solutions textiles agricoles H/F

**Lieu :** Saint Didier de la Tour (38)

**Type de contrat :** CDI

**Secteur :** Textiles techniques, technologie maille jetée

**Rémunération :** Selon profil

**Horaires :** Forfait jour, du lundi au vendredi

### Description entreprise et missions du poste

---

PME 100 % iséroise, **Texinov** est spécialisée dans la conception et la fabrication de textiles techniques destinés à la protection des cultures : filets d'ombrage, voiles anti-insectes, filets anti-grêle...

Implantée historiquement en région Auvergne-Rhône-Alpes, notre entreprise valorise un savoir-faire unique pour proposer des solutions agrotextiles **innovantes, durables et respectueuses des cultures**.

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons un(e) **Responsable Commercial(e)** pour prendre en charge et développer notre **gamme de filets pour le maraîchage**, France / Export ;

#### Vos principales missions :

- **Prospecter et vendre les produits et solutions** auprès d'une clientèle de distributeurs et professionnels,
- Proposer et mettre en application la politique commerciale définie pour la gamme filets anti-insectes, et abri climatique,
- Animation, après phase de démarrage, d'un Commercial Filets Ouest et Nord France -Lille-Angoulême)
- Proposer et superviser les actions marketings et support de ventes sur les gammes filets
- Coordonner la relation commerciale (commandes, production, qualité), service clients.
- Participer aux salons, réunions et journées professionnelles, interventions dans les centres techniques
- Participation aux développements : remontée des besoins clients et évolutions gammes souhaitables

### Profil recherché

---

Issu(e) d'une formation technique, vous justifiez d'une **expérience significative (minimum 10 ans)** dans le développement commercial, impérativement dans les secteurs agricoles maraîchage, arboriculture.

Vous connaissez **les réalités du terrain et l'esprit PME** et vous êtes capable d'être à la fois :

- Pilote du développement commercial, capable de construire et de mettre en œuvre un plan d'action pour la gamme filet maraîchage.
- Opérationnel(le), pour aller sur le terrain, rencontrer les clients, comprendre leurs besoins **et conclure des ventes**.
- Proactif(ve), **pour** identifier de nouvelles opportunités et faire remonter les attentes du marché

La maîtrise de l'anglais serait appréciée.

### Informations complémentaires

---

- Véhicule de fonction
- Rémunération en fonction du profil
- Prime sur objectif CA